

貴社の経営課題は 専門知識を持つ副業プロ人材の活用で解決しませんか

IT／DX推進

(業務効率化・販路拡大)

【課題例】

ITツールを導入して、社内の業務効率化を図りたい

【こんな人材が解決※例】

ITベンチャーに所属するICT化についての経験が豊富な人材がお金を掛けずにできるIT／DX化推進をサポート！

【課題例】

効果的なHPやECサイトをつくりたい、オンラインの販売を強化したい

【こんな人材が解決※例】

WebやSNSのマーケティング業務が得意な副業プロ人材に自社のマーケティングの実業務の運用を依頼！

営業戦略

【課題例】

売上の低下や特定顧客からの脱却に伴い、営業戦略を見直したい

【こんな人材が解決※例】

中堅の製造業で活躍する営業管理職が、新規営業のノウハウを伝授し、営業戦略を再構築！

【課題例】

新たな業界へのマーケティングや販路開拓を実施したい

【こんな人材が解決※例】

企業のブランド構築やデザイン経営のサポート、広告・販促など多様な経験を持った人材が伴走サポート！

新規事業

【課題例】

新規事業を現実的かつ具体的な事業計画に落とし込みたい

【こんな人材が解決※例】

大手メーカーで新規事業開発に携わる管理職が、新ブランドの立ち上げをサポート！

【課題例】

効果的な事業計画書の作成を行いたい

【こんな人材が解決※例】

中小企業診断士の資格を有する副業プロ人材が事業計画や補助金申請に伴走サポート！

全国の地域企業が多数活用中の副業サービスは？

地方副業プラットフォーム

HiPro Direct
for Local

副業解禁やリモートワークの定着化で全国の中小企業が活用中！
今こそ、専門性の高い人材を活用できるチャンスです。

✓ 優秀な副業プロ人材が課題を解決！

年収600万円以上（大手やベンチャー企業に在籍する社員）の広報・マーケティング、新規事業、IT、管理部門など専門性の高い人材がコンサルティング（アドバイスだけ）ではなく、解決まで実務を行います。

✓ 契約開始までは無料で利用可能！

※契約時に、成約手数料15万円が発生します。
例）（4カ月利用の場合）成約手数料：15万円＋副業プロ人材への報酬：4万円×4か月＝総額31万円（税別）
自社雇用より安価で必要な時に必要な分だけ活用いただけます。

✓ 1～2カ月程度で業務開始可能！

業務委託契約なので入社手続き等は不要、専門性の高い人材なので育成不要です！



業界：小売・卸業
従業員数（人）：21～50名
活用テーマ（月額4万円）
自社ECサイトの立ち上げによる
EC事業の拡大とマーケティング強化



業界：製造業
従業員数（人）：21～50名
活用テーマ（月額4万円）
自動車部品メーカーの新製品の
ブランド戦略・販売戦略立案



マッチング人材の特徴：
広告・メディア業界で経験を積み**商品
企画等の知見もあるブランドデザイ
ナー**が副業でマッチング



マッチング人材の特徴：
美容・健康機器メーカーで**ブランド
立上げ**や**新商品のマーケティング戦
略立案**の経験がある副業プロ人材
がマッチング



得られた成果：
EC立ち上げに際し**専門的なアドバイス**
を得ただけではなく、リアル店舗
×ECの融合について具体的な事例も
交え**自社にあった解決手法を共に考
えて**いただけた。



得られた成果：
通販サイトへ出店し、**売上も順調に
拡大**。また商品のPR資料の作成も実
行いただき、当該製品だけではなく、
他商材にも展開することができた。

副業プロ人材の活用の注意点

✓リモートワーク勤務
（オンライン対応が中心）



Web会議システム等、リモートで対応
できるコミュニケーションツールを導入す
ればスムーズです。

✓平均稼働時間 月**16**時間
（週4時間程度）



本業はフルタイムで働いている方が
大半なので、本業の業務時間外や
休日に業務を対応される方が多い
です。

✓課題に合わせて、
柔軟に人材を変更できます。



自社の課題に見合った期間と費用
で、副業プロ人材とは1か月単位で
契約締結が可能です。

運営会社／パーソルキャリア株式会社について



社名	パーソルキャリア株式会社
資本金	1,127百万円
従業員数	5,756名（有期社員含む グループ会社出向中の者は除く 2023年3月1日時点）
事業内容	人材紹介サービス、求人メディアの運営、転職・就職支援、採用・経営支援、 副業・兼業・フリーランス支援サービスの提供

▼▼お問い合わせ先▼▼

パーソルキャリア株式会社 副業兼業事務局

fukugyo-kengyo@persol.co.jp